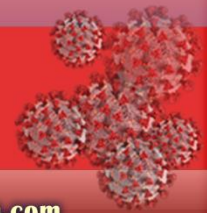




INTERCAMBIO - TRUEQUE

Problemas, riesgos, innecesarios, productos, servicios
por soluciones de sobrevivencia y desarrollo



Nueva normalidad
COVID 19

www.grusam.com



INTERCAMBIO - TRUEQUE

GRUSAM, Ofrece vivir experiencia fascinantes distinguidas e inolvidables de crecimiento y control de riesgos/crisis; a través de dirección y transferencia de tecnologías; que dinamización la economía y productividad de partes interesadas; con salud, seguridad, educación, trabajo, alta rentabilidad social y económica de sus inversiones; considerando la inclusión en el mercado competitivo global con aptitudes integrales en el cumplimiento de requisitos del cliente, legales, normativos.



INTERCAMBIO - TRUEQUE

**ENTRÉGUENOS, SUS PROBLEMAS,
RIESGOS, INNECESARIOS, PRODUCTOS,
SERVICIOS POR SOLUCIONES
ESTRATÉGICAS DE SOBREVIVENCIA Y
CRECIMIENTO.**

Nuestro enfoque de ayuda, nos faculta **entregarle tecnología, servicios externalizados periódicos; administración técnico – legal por usted;** para elevar:

SUS VENTAJAS COMPETITIVAS:

- ✓ Solución de conflictos, litigios, crisis,
- ✓ Reducción de costos operativos e innecesarios;
- ✓ Rentabilidad social y económica sustentable;
- ✓ Concentración en tareas de su especialidad;
- ✓ Externalización y cumplimiento de obligaciones legales y normativas;
- ✓ Crecimiento sostenible de inversiones y recursos;
- ✓ Aseguramiento de la calidad;
- ✓ Legítimo enfoque al cliente; otras.

Los servicios GRUSAM con TRABAJO, SALUD, SEGURIDAD OCUPACIONAL, CONTROL INTEGRAL DE RIESGOS; ESTRUCTURAN Y FORTALECEN SISTEMAS DE ALTO RENDIMIENTO DE RECURSOS E INVERSIONES, mientras el capital humano da valor al diseño, ejecución y monitoreo de estrategias con trabajo colaborativo y la tecnología de sistematización que transferimos basados en estándares internacionales.

Telf./WhatsApp: 0996 840 065 (+593996840065).
grusamse@gmail.com
www.grusam.com

CÓMO HACERLO Y MEJORAR LA PRODUCTIVIDAD

Intercambiar es comprar y vender sin utilizar dinero. Es un acuerdo de compra-venta entre dos organizaciones o profesionales, con las mismas características que la compra-venta tradicional; aunque con una diferencia: no requiere mediación monetaria. El vendedor ofrece su producto o servicio a cambio de los del comprador, para concretar grandes acuerdos.

**ALTO
RENDIMIENTO=**
PENSAMIENTO
ESTRATÉGICO +
REQUISITOS
CLIENTES/PARTES
INTERESADAS +
OBLIGACIONES
LEGALES + NORMAS
INTERNACIONALES
OIT/ILO, CAN, ISO +
CAPITAL HUMANO +
TECNOLOGÍA WEB
KHMCR BI GRUSAM.

OIT/ILO, FAO, CAN, ISO 9000; 13053; 14000;
17258; 19011; 22000; 26000; 27000; 28000;
10014; 30400; 31000; 37001; 45000; 66175;
HACCP

